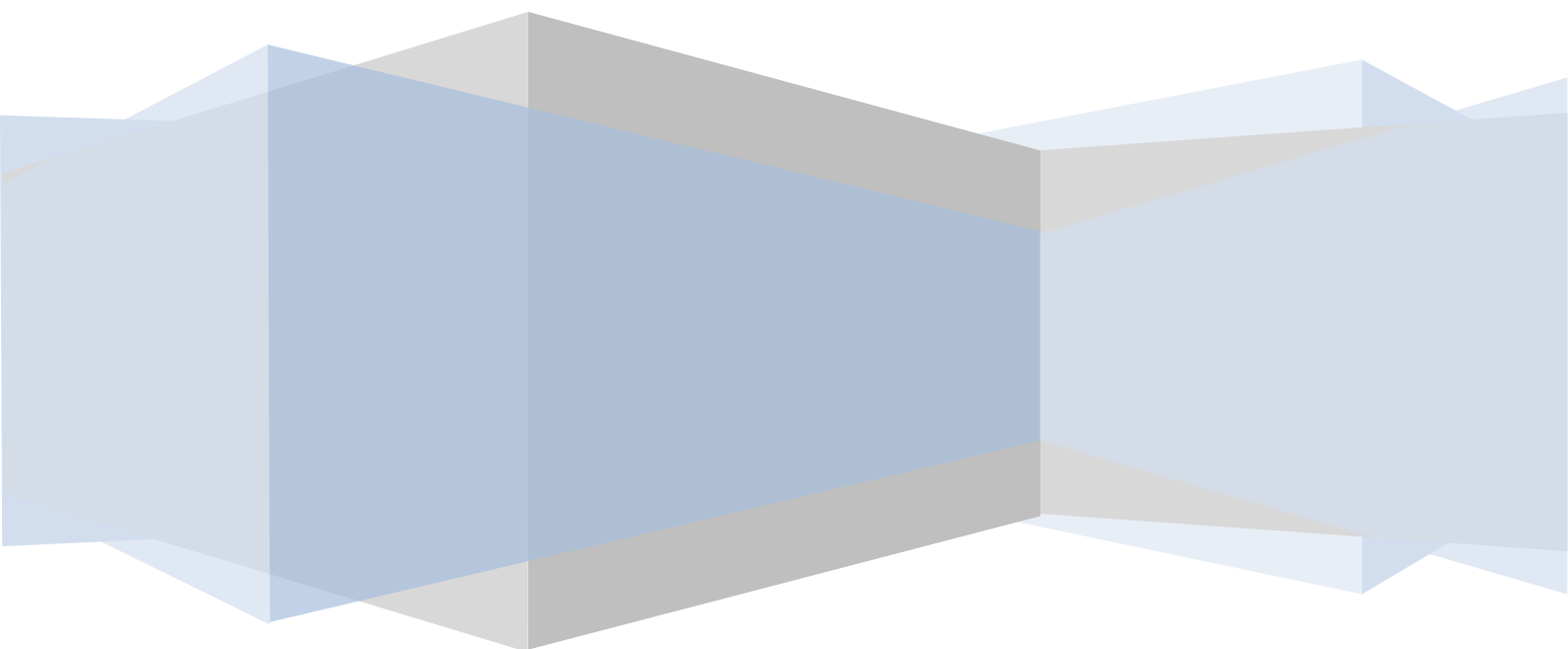




KÖLTSÉGHATÉKONYSÁG

Azonnali, kimutatható megoldások
vállalkozások részére



Tisztelt Ügyfelünk, Leendő Partnerünk!

Önt is bosszantja, hogy költségei évről-évre magasabbak lesznek, ahelyett hogy csökkennének? Elgondolkozott már azon, hogyan tudná költségeit csökkenteni, de a megvalósításig nem jutott el?

Ha Ön vállalkozása részére valamilyen terméket vagy szolgáltatást vásárol, valószínűleg több árajánlatot is kér, melyek közül saját elvárásainak megfelelően választja ki a legmegfelelőbb partnert.

Ugyanez viszont csak a legritkább esetben fordul elő a közüzemi és egyéb kiegészítő szolgáltatások igénybevétele esetén. Pedig ezen szolgáltatások költségeiben is jelentős különbségek lehetnek. De míg egy eszköz árát a laikusok is össze tudják hasonlítani, a percdíjak, a fogyasztás vagy a biztosítások bonyolult piaci és jogszabályi környezetében senkinek sem könnyű eligazodni.

Engedje meg, hogy felajánljuk Önnek szakmai tapasztalatunkat, és ezúton **ingyenes konzultációra invitáljuk.**

Bízva ránk költségeit!

Szerződött partnereinknél átlagosan **15-20% költségmegtakarítást** értünk el. Ez a megtakarítás Önnek is elérhető.

Ön hogyan növelné nyereségét?

1. **Növeljük árbevételünket** – ezt új partnerek bevonásával, új szerződések megkötésével tehetjük meg, ami sajnos nem is olyan egyszerű feladat.
2. **Csökkentjük költségeinket** – feltárjuk és megszüntetjük a felesleges költségeket.

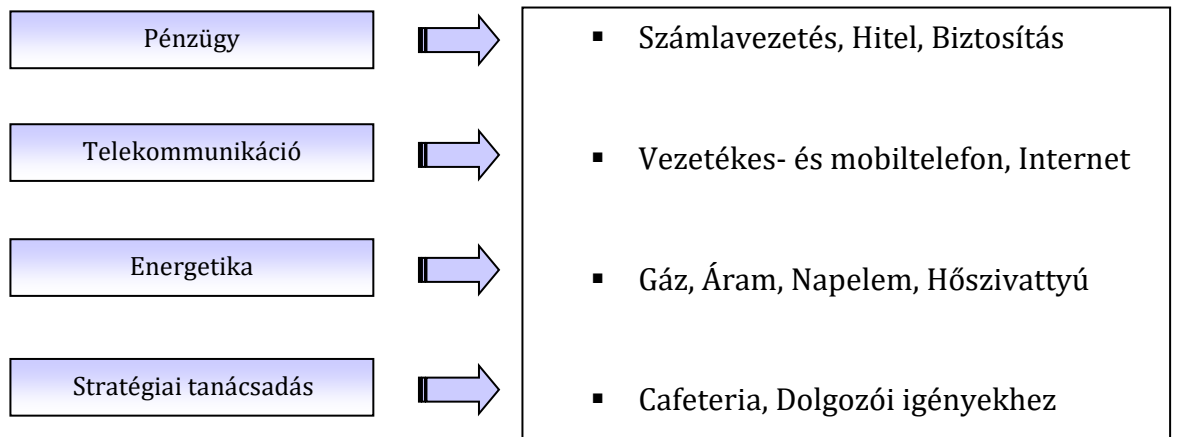


A válaszadók többsége növelné termelését, új partnereket keresne, új terméket, szolgáltatást vezetne be. Ez mind jó megoldás, de ehhez rengeteg szervezésre, időre, energiára és némi szerencsére van szükség.

A nyereség növelésének egyszerűbb módja, ha ezt a költségek csökkentésével érjük el. Ezt végezzük el Ön helyett, így rengeteg időt és energiát takarít meg.

Milyen területekre koncentrálunk?

Szolgáltatásunk 4 fő pillérre épül:



Az egyes területekről bővebb információt tájékoztatónk mellékletében talál.

Miért kell ezzel külső partnert megbízni, ahelyett hogy saját maga végezné el?

Mi azzal foglalkozunk, amire Önnek már nincs ideje.

Egy jól működő, ennél fogva elfoglalt cégnél a menedzsmentet és a beosztottakat is általában lekötik azok területek, amelyek a főtevékenységgel kapcsolatosak: nyersanyagok, alvállalkozók, alkalmazotti költségek, amortizáció költségei, adózás, és persze a vevők kiszolgálása. Ezek után kevés idő és energia marad azokra a területekre, amelyekre koncentrálnunk. Mi olyan területekre összpontosítunk, amelyek általában nincsenek a figyelem középpontjában.

Miért vagyunk ehhez mi a megfelelő partner?

Társaságunk egy független tanácsadó cég, amely a költségek csökkentésében segíti az ügyfeleit. Testre szabott ajánlataink kialakításánál mindig szem előtt tartjuk ügyfeleink speciális igényeit. Fontos számunkra az általunk nyújtott szolgáltatások minősége, a kedvező ár-érték arány és mindenekelőtt az ügyfelek elégedettsége.

Néhány érv, amiért érdemes minket választani:



- Partnereinknek egyszerű, gyors és áttekinthető megoldást kínálunk.
- Soha **nem engedünk a minőségből**. Olyan megoldást keresünk Önnek, ami legalább a jelenlegi minőséget biztosítja, de alacsonyabb költségszinten.
- Minden munkánkra **titoktartási kötelezettséget vállalunk**, ezért cégének belső információit, adatait nem adjuk ki.
- **Kedvezőbb árat** tudunk kialakítani, mivel a társaságunk által kezelt ügyfelek összessége együtt komoly tételt jelent a szolgáltatók számára.
- Mi csak javaslatokat teszünk, de **a döntést mindig Ön hozza meg**. Azután az Ön döntését végrehajtjuk.
- A költségcsökkentési folyamat során **mindent elintézünk Ön helyett**. Önnek csak az elkészült szerződés aláírása lesz a feladata.

Miben segíthetünk Önnek?

- **Elvégezzük** Ön helyett **a szolgáltatók ajánlatainak összevetését**, így Ön továbbra is cége főtevékenységére fókuszálhat.
- Az elemzések alapján **javaslatot teszünk** az igényeknek legmegfelelőbb megoldásra.
- **Tájékoztatjuk** a szolgáltatáshoz kapcsolódó részletekről.



Kinek ajánljuk szolgáltatásainkat?

Társaságunk átfogó, rugalmas pénzügyi megoldásokat kínál **gazdasági vállalkozások, közigazgatási intézmények, non-profit szervezetek és magánügyfelek** számára. A magyar gazdasági élet nélkülözhetetlen szereplőjeként magán- és vállalati tanácsadástól az állami és európai uniós támogatásokkal megvalósuló fejlesztési projektekig, a számlavezetéstől, biztosítástól a telekommunikáción át az energetikai szolgáltatásig széles körű kínálatot szolgáljuk ki ügyfeleinket.

Mindig arra törekszünk, hogy partnereinket igényeiknek megfelelően, rugalmasan és magas színvonalon szolgáljuk ki.

Mekkora megtakarítás érhető el?



A felesleges kiadások – azaz a potenciális megtakarítások – mértéke olykor meglepően nagy lehet. Több cégnél akár a nyereség **20%-a** felesleges költségekre folyik el.

Ez a szituáció legtöbbször annak a következménye, hogy az éles piaci versenyben Ön a cég tevékenységének működtetésére és fejlesztésére koncentrálna. Emellett nem marad elegendő ideje a rezsiköltségek csökkentésével foglalkozni. A szolgáltatók pedig önmaguktól nem csökkentik díjait.

Mennyibe fog ez kerülni?

A szolgáltatásunk kockázatmentes Önnek, hiszen nem kérünk sem előleget, sem óradíjat. **Kizárólag sikerdíjért dolgozunk**, vagyis csak akkor számlázunk, ha eredményt értünk el.

Ha semmi megtakarítási lehetőséget nem találunk, akkor Ön megnyugodhat, hogy Ön és a munkatársai a lehető legjobban választották ki a szolgáltatókat, szállítókat, és a legjobb áron vásárolnak. Ilyenkor természetesen semmit sem számlázunk.

Mi van akkor, ha Ön elégedett jelenlegi szolgáltatójával?

Jelenlegi szolgáltatóját meg is tarthatja, hiszen **mi csak javaslatot teszünk, a döntés mindig az Öné.**

A költségvizsgálat nem szükségszerűen jelenti a jelenlegi szolgáltatók lecserélését. Gyakran jelentős árengedményt sikerül elérni a meglévő szolgáltatótól is, tehát a régi, bevált üzleti kapcsolat megmarad. Máskor viszont az alternatív szolgáltató olyan nagy árelőnyt nyújt, hogy megéri a váltás.

Ár vagy minőség?



Amire minden körülmények között a legnagyobb figyelmet fordítjuk, hogy bármekkora is a megtakarítási lehetőség, származzon az a meglévő vagy új szolgáltatótól, a termék vagy szolgáltatás **minősége legalább olyan, vagy magasabb legyen, mint a jelenlegi.**

Meggyőződésünk, hogy az élenjáró pénzügyi szakértelem és azzal együtt az értékalapú szemléletmód teremt meg a hosszú távú eredményesség legbiztosabb alapját.

Amennyiben tájékoztatónk felkeltette érdeklődését, kérdéseivel kérjük forduljon bizalommal kollégánkhoz a **+36 30 823 37 80**-as telefonszámon vagy az info@legjobbalkusz.hu e-mail címen.

Bízva a jövőbeni eredményes együttműködésünkben,

Üdvözlettel:
Viola Eszter és Nagy-Németh Erzsébet

A jelen tájékoztató nem minősül szerződéses ajánlattételnek, nem jogosít kedvezmény igénybevételére, és kizárólag a figyelem felkeltése a célja. A tájékoztató nem teljes körű, a részletes tájékoztatásért keresse munkatársainkat.

TEVÉKENYSÉGI KÖRÖK

I. PÉNZÜGY

Számlavezetés

Felhívta már Önt a bankja, hogy tud olcsóbb számlavezetést ajánlani?

A bankok kizárólag saját termékeiket kínálják, mi viszont független tanácsadóként **összehasonlítjuk a különböző bankok számlavezetési díjait** és megkeressük az Önnek legkedvezőbb megoldást.

A döntés előtt felmérjük a vállalkozás pénzügyi szokásait, hiszen nem mindegy, hogy havonta hány átutalást indít, mekkora összegben, hányszor szeretne készpénzt felvenni stb. Az előző havi számlakivonatok alapján ezek pontosan mérhetők.

A számlacsomag kiválasztásakor az alábbi szempontokat vesszük figyelembe:

- Átutalások száma, összege.
- Üzleti partnerei hol vezetnek számlájukat
- Készpénzes tranzakciók száma, összege.
- Látra szóló egyenleg.
- Egyéb fizetések (bankkártya, készpénz).



Hitel

Egy megalapozott, sikeresen véghez vihető hitelkérelem tartozéka nemcsak a mérleg és az eredménykimutatás, hanem a hiteles üzleti terv is. A hitelező bankok még kellő fedezetek mellett is előnybe részesítik a hitelnyújtás szempontjából azokat a cégeket, melyeknek múltbeli teljesítménye és jövőbeli kilátásai alapozzák meg a hitel felvételének értelmét és az időbeni visszafizetés garanciáját.



A Global-csoport ügyfelei részéről felmerülő hiteligények esetén nemcsak a **teljes hitelkérelmi dokumentáció** elkészítését vállalja, hanem a vállalkozás számára **legkedvezőbb kondíciókat** kínáló bank kiválasztásában is közreműködik.

Biztosítás

Miért tudunk jobb biztosítási ajánlatot elérni a jelenleginél?

- Nem csak egy biztosítóval állunk kapcsolatban. **Több biztosító ajánlatát is bekérjük**, melynek alapján elvégezzük Ön helyett a biztosítók ajánlatainak összevetését.
- **Kedvezőbb árat tudunk kialakítani.** Egyrészt, mert ha mi jelentkezünk, akkor a biztosítók tudják, hogy versenyben vannak az ügyfélnél, másrészt az általunk kezelt ügyfelek összessége együtt már komolyabb tételt jelent a biztosítók számára.
- Az elemzések alapján javaslatot teszünk az igényeiknek legmegfelelőbb összeállításra. A biztosítások természetesen nemcsak árukban különbözhetnek, hanem kondícióikban is. Ezért **felhívjuk a figyelmét** azokra, amikért esetleg feleslegesen fizetne egy biztosítási konstrukcióban, valamint azokra, amiket érdemes lehet külön kikötni a szerződésben.

II. TELEKOMMUNIKÁCIÓ

Telefon, internet

A magas telefon- és internetköltség nagyon meg tudja emelni egy kisvállalkozás költségeit. Főleg az olyan vállalkozásoknál, ahol sokat kell beszélni az ügyfelekkel, nem mindegy, hogy milyenek a percdíjak. Általánosan elmondható, hogy minél nagyobb a cég, annál nagyobb megtakarítás érhető el. Ennek ellenére **már egy 1 fős vállalkozás is sokat spórolhat**, ha egyébként 10.000 forintnál többet költene havonta telefonálásra.

Ne engedje elszaladni a költségeit!

Jelentős telefon- és internetköltség csökkentést tudunk elérni cégénél. Kollégáival, partnercégeivel **akár ingyenesen is beszélhet**, miközben másokkal is nagyon kedvezményes percdíjakon kommunikálhat. Ezen kívül készülékek széles skálájából választhat, hogy még könnyebb legyen az átállás.

III. ENERGETIKA

Gáz, áram

Napjaink gazdasági megszorításai és a folyamatosan növekvő energiaárak következményeként a költségcsökkentés eszközei között egyre nagyobb szerepet kap a racionális energiagazdálkodás. A kis- és középvállalatok, valamint a közintézmények szűkebb speciális emberi erőforrás- kapacitással rendelkeznek, így a háttérben megbújó veszteségek feltárásának és csökkentésének lehetőségei is korlátozottabbak.

Energiamenedzsment szolgáltatásunk **a múltra és a jövőre vonatkozóan is képes megtakarításokat képezni** üzletfeleink számára. Az elemzést energetikai szaktanácsadó partnerünk segítségével nyújtjuk. A szolgáltatás igénybevétele semmilyen fix kötelezettséggel nem jár, eredményes együttműködés esetén hasonlóan a többi területhez sikerdíjazásban részesülünk.

Tevékenységünk két fő eleme:

Közüzemi audit szolgáltatásunk során – minden fix díj nélkül, kizárólag az általunk feltárt, kimutatott és ügyfeleink számára jóváírt megtakarítások után járó sikerdíjért – partnerünk segítségével felmérjük és elemezzük ügyfeleink közüzemi szerződéseit, számláit és fogyasztási szokásait. A közüzemi szolgáltatókkal való kapcsolatok felülvizsgálatával (kiemelten a villamos energia, a gáz és távhő szolgáltatások esetében) **felderítjük** a visszamenőlegesen, egy összegben **visszaigényelhető korábbi** esetleges **túlfizetéseket**. Általánosságban elmondható, hogy amennyiben ügyfeleinknél az elmúlt 1–2 évben részletes energetikai átvilágítás nem történt, illetve speciális ismeretekkel rendelkező energetikai szakértő nem végzett energiagazdálkodási feladatokat, úgy éves szinten - extra beruházás nélkül - akár 15%-os energiaköltség-csökkentés is elérhető.

Energia beszerzés során energetikai tanácsadó partnerünk **a magyar piacon jelen levő összes szolgáltatót, kereskedőt versenyezteti meg** megbízóink érdekében, hogy az optimális energiaárakat elérjük számukra. Vizsgáljuk az évenkénti megtakarítási lehetőségeket, javaslatokat fogalmazunk meg a racionális energiapolitika kidolgozásához, a felmérés végeztével pedig igény esetén az általunk megfogalmazott javaslatokat elindítjuk a helyi hálózati szolgáltató, illetve kereskedő felé.

Napelem és hőszivattyú

Nullázza le áramszámláját! Maradjon független az áram árának ingadozásától.

Vegyén igénybe pályázati forrásokat napelemes rendszer beruházáshoz.

Tegyén Ön is a környezet megóvásáért!

Termelje meg napelemes rendszerével a hőszivattyú működtetéséhez szükséges villamos áramot.

IV. STRATÉGIAI TANÁCSADÁS

Cafeteria

A Cafeteria olyan béren kívüli juttatások összessége, amelynek elemei között a dolgozók szabadon választanak. A cafeteria-rendszer **nulla, vagy minimális adó- és köztehervonzattal** a lehető legnagyobb juttatást biztosítja.

Miért jó a dolgozónak?

- A cafeteria-rendszerbe vont juttatásokat nem terheli semmiféle adó vagy járulék, tehát az egész összeg elkölthető. Vagyis ugyanabból a keretből többet költhet, mint bér esetén tehetné.

Miért jó a vállalkozónak?

- A cafeteria bevezetésével **optimalizálhatja bérköltségeit**.
- A bér jellegű kifizetésekhez képest **jelentős megtakarítást érhet el** úgy, hogy a munkavállalók motiváltsága nem csökken.
- **Ugyanakkora keretből többet adhat** dolgozóinak.
- Meg tudja tartani a fontos munkaerőt.
- Nem kell a részletekkel foglalkozni, értékes idejét a lényeges üzleti kérdések megoldására fordíthatja.

* * *



9200 Mosonmagyaróvár, Kossuth Lajos út 16.

Tel.: +36 30 823 37 80

E-mail: info@legjobbalkusz.hu